|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Wypełnia Zespół Kierunku | Nazwa modułu (bloku przedmiotów): **MODUŁ WYBIERALNY** **MENADŻER ANALIZ BIZNESOWYCH** | | | | | | Kod modułu: C.1. | |
| Nazwa przedmiotu: **Prawo handlowe i umowy handlowe** | | | | | | Kod przedmiotu: 23. | |
| Nazwa jednostki organizacyjnej prowadzącej przedmiot / moduł**: Instytut Ekonomiczny** | | | | | | | |
| Nazwa kierunku: ***studia menadżersko - prawne*** | | | | | | | |
| Forma studiów: **SS** | | Profil kształcenia: **praktyczny** | | | Specjalność: **MAB** | | |
| Rok / semestr: pierwszy  **I/II** | | Status przedmiotu /modułu:  **do wyboru** | | | Język przedmiotu / modułu:  **polski** | | |
| Forma zajęć | wykład | ćwiczenia | laboratorium | projekt | seminarium | | inne  (wpisać jakie) |
| Wymiar zajęć (godz.) | **15** | **15** |  |  |  | |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Koordynator przedmiotu / modułu | dr hab.Grażyna Cern, prof. uczelni |
| Prowadzący zajęcia | dr hab. Grażyna Cern,prof. uczelni |
| Cel kształcenia przedmiotu / modułu | Celem zajęć jest wyjaśnienie podstawowych pojęć i instytucji szeroko rozumianego prawa handlowego, a także prawa umów handlowych. Szczegółowe omówienie wskazanych zagadnień poprzedzone jest wprowadzeniem do tematyki prawa handlowego, obejmującym w szczególności analizę zagadnień dotyczących pojęcia przedsiębiorcy, form prawnych, w jakich przedsiębiorcy mogą występować w obrocie gospodarczym, rejestracji i ewidencji przedsiębiorców oraz czynności handlowych |
| Wymagania wstępne | Znajomość podstawowych zasad prawa |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **EFEKTY UCZENIA SIĘ** | | |
| Nr efektu uczenia się/ grupy efektów | Opis efektu uczenia się | Kod kierunkowego efektu  uczenia się |
| 01 | Ma pogłębioną wiedzę w zakresie pojęć i instytucji prawa handlowego i prawa umów handlowych | K2P\_W04 |
| 02 | Potrafi wykazać się umiejętnością samodzielnej interpretacji aktów normatywnych z uwzględnieniem poglądów doktryny i aktualnego orzecznictwa Sądu Najwyższego | K2P\_U01 |
| 03 | Potrafi wybrać i zastosować właściwy dla danej działalności prawnej sposób postępowania, oraz dokonać krytycznej oceny skuteczności proponowanych rozwiązań oraz konsekwencji ich wdrożenia. | K2P\_U03 |
| 04 | Jest gotów do aktywności, angażowania się we współpracę | K2P\_K01 |

|  |
| --- |
| **TREŚCI PROGRAMOWE** |
| **Wykład** |
| **Umowy** Cechy umów gospodarczych, zasady prawa umów gospodarczych. Najważniejsze umowy w obrocie handlowym (sprzedaż handlowa, rachunku bankowego, kredytowa, ubezpieczenia, leasingu, agencyjna, komisu).Umowy nienazwane (franchising, factoring, forfaiting, dystrybucyjna, deweloperska) **Prawo handlowe** Wprowadzenie do prawa handlowego (pojęcie prawa handlowego, źródła prawa handlowego, zasady prawa handlowego, pojęcie i rodzaje czynności handlowych, obrót profesjonalny). Działalność gospodarcza jako przedmiot prawa handlowego (ustawa o swobodzie działalności gospodarczej). Cywilnoprawna ochrona konkurencji. Podmioty prawa handlowego (pojęcia przedsiębiorstwa i przedsiębiorcy, dobra osobiste przedsiębiorcy, prawo firmowe, KRS i ewidencja działalności gospodarczej, prokura, najważniejsze podmioty prawa handlowego: spółki, osoby fizyczne – indywidualni przedsiębiorcy, spółdzielnie, przedsiębiorstwa państwowe, fundacje, stowarzyszenia, oddziały i przedstawicielstwa przedsiębiorców zagranicznych). Wprowadzenie do prawa spółek handlowych (pojęcie spółki, spółka cywilna, spółka cicha, spółki osobowe i kapitałowe, umowa spółki, stosunek prawny spółki). Powstawanie spółek różnego typu. Spółka w organizacji. Spółka jawna. Spółka komandytowa. Spółka partnerska. Spółka komandytowo-akcyjna. Cechy spółki z o.o. i jej powstanie. Sprawy kapitałowe w spółce z o.o. (wkłady, kapitał zakładowy – pojęcie, źródła, podwyższenie i obniżenie). Udziały w spółce z o.o. Pozycja wspólnika w spółce z o.o. Organy spółki z o.o. Rozwiązanie, likwidacja i upadłość spółki z o.o. Cechy spółki akcyjnej i jej powstanie. Instytucja akcji w spółce akcyjnej i akcja jako papier wartościowy. Kapitał zakładowy w spółce akcyjnej. Organy w spółce akcyjnej. Rozwiązanie, likwidacja i upadłość spółki akcyjnej. Uchwały w spółkach kapitałowych (nieważność i nieistnienie, zaskarżanie, squeeze out w spółce akcyjnej, zmiana przedmiotu działalności spółki). Spółki jednoosobowe. Spółki publiczne i rynek kapitałowy. Łączenie spółek. Podział spółek. Przekształcanie spółek. |
| **Ćwiczenia** |
| Zakres przedmiotowy wykładu oraz ćwiczeń z prawa handlowego i prawa umów handlowych jest tożsamy. Oba tematy mają wzajemnie się dopełniać. Głównym celem zajęć jest przedstawienie instytucji prawa handlowego, ze szczególnym uwzględnieniem prawa spółek handlowych, sposobu regulacji analizowanych instytucji, jak również pełnionych prze nie funkcji**.** |

|  |  |
| --- | --- |
| Literatura podstawowa | 1. A. Kidyba, Prawo handlowe, wyd. 23, Warszawa 2021 r. 2. Prawo umów handlowych, red. M. Stec, Warszawa 2020 r. |
| Literatura uzupełniająca | 1. Kodeks cywilny 2. Kodeks spółek handlowych |
| Metody kształcenia stacjonarnego | Wykład informacyjny połączony z metodą aktywizującą w formie dyskusji dydaktycznej związanej z wykładem (wykład).  Analiza tekstów prawnych z dyskusją, rozwiązywanie stanów faktycznych - tzw. kazusów (ćwiczenia) |
| Metody kształcenia  z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość | 1.Kontakt synchroniczny– komunikowanie w czasie rzeczywistym (on-line);  2.Kontakt asynchroniczny- z przesunięciem w czasie, wysyłanie komunikatów następuje w rożnym czasie. |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Metody weryfikacji efektów uczenia się | | Nr efektu uczenia się/grupy efektów |
| Egzamin pisemny | | 1 |
| Kolokwium pisemne z części ćwiczeniowej | | 2 – 4 |
| Formy i warunki zaliczenia | Zaliczenie wykładu odbywa się przez złożenie egzaminu ustnego składającego się z trzech pytań otwartych, dotyczących zagadnień objętych zakresem tematycznym przedmiotu. Odpowiedź na każde z zadanych pytań oceniana jest odrębnie. Całkowity wynik egzaminu stanowi średnią ocen cząstkowych uzyskanych za odpowiedzi udzielone na każde z trzech pytań, z zastrzeżeniem, że zaliczenie egzaminu jest możliwe wyłącznie w przypadku, gdy wszystkie oceny cząstkowe są pozytywne. Waga 0,5  Zaliczenie ćwiczeń odbywa się w formie kolokwium pisemnego. Waga 0,5 | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **NAKŁAD PRACY STUDENTA** | | | |
| Rodzaj działań/zajęć | Liczba godzin | | |
| Ogółem | W tym zajęcia powiązane  z praktycznym przygotowaniem zawodowym | W tym udział w zajęciach przeprowadzonych z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość |
| Udział w wykładach | 15 | - | 15 |
| Samodzielne studiowanie | 15 | 10 |  |
| Udział w ćwiczeniach audytoryjnych i laboratoryjnych, warsztatach, seminariach | 15 | 15 |  |
| Samodzielne przygotowywanie się do ćwiczeń | 15 | 15 |  |
| Przygotowanie projektu / eseju / itp. | 0 |  |  |
| Przygotowanie się do egzaminu / zaliczenia | 10 | 5 |  |
| Udział w konsultacjach | 5 |  |  |
| Inne | 0 |  |  |
| **ŁĄCZNY nakład pracy studenta w godz.** | 75 | 50 | 15 |
| **Liczba punktów ECTS za przedmiot** | **3** | | |
| Liczba punktów ECTS związana z zajęciami praktycznymi | **2** | | |
| Liczba punktów ECTS związana z kształceniem na odległość (kształcenie z wykorzystaniem metod i technik kształcenia na odległość) | 0,6 | | |
| Liczba punktów ECTS za zajęciach wymagające bezpośredniego udziału nauczycieli akademickich | 1,2 | | |